

А. Табаков: «Инновации, инновации и еще раз инновации»

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

— Сегодня в предпринимательском сообществе актуальна тема повышения страховых отчислений в Пенсионный фонд Российской Федерации.

— Да, произошло связанное с этим снижение числа индивидуальных предпринимателей. За первый квартал 2013 года прекратили предпринимательскую деятельность 5 713 человек. Это существенная цифра, но за аналогичный период прошлого года, когда страховые взносы еще не были столь велики, также прекратили свою деятельность 3 000 человек. В то же время за первый квартал этого года зарегистрировались в качестве индивидуальных предпринимателей 4 800 человек, за аналогичный период прошлого года 2 400 человек. Как видим, этот процесс регулярный — кто-то прекращает предпринимательскую деятельность, а кто-то, наоборот, начинает. Но людям бизнес интересен. И я надеюсь, что предпринимательский дух жив, и повышение пенсионных отчислений не так существенно скажется на желании людей заниматься предпринимательской деятельностью.

Мы осознаем, что возросшие страховые отчисления, прежде всего, плохо сказываются на индивидуальных предпринимателях, работающих в населенных пунктах с численностью менее 50 тысяч человек. Поэтому мы направили предложения в федеральные органы власти о предоставлении льгот по уплате страховых взносов в 50% для таких предпринимателей.

Еще один факт. Вспомните кризисные 2008-2009 годы. Тогда субъекты малого предпринимательства увеличили число рабочих мест и сыграли роль своеобразной подушки безопасности для многочисленных уволенных с крупных предприятий. Сегодня крупный бизнес создает рабочие места и увеличивает заработную плату. Теперь происходит своеобразный переток трудовых сил с малых на средние и крупные предприятия.

Статистика, которую нам дает налоговая служба, свидетельствует также о том, что 60% тех, кто прекратил свою деятельность в первые месяцы 2013 года, не считавались уже по итогам 2012 года, то есть фактически не вели предпринимательскую деятельность.

В то же время, при сокращении численности предпринимателей, оборот малых и средних предприятий увеличился по сравнению с 2011 годом почти на 5 миллиардов рублей. Делаем вывод — те, кто остался в малом бизнесе, получили возможности больше зарабатывать.

— Алексей Петрович, в целом можно сказать, что развитие малого предпринимательства в республике идет в позитивном русле. Важную роль в этом играет и государственная поддержка, которая оказывается предпринимателям на всех этапах становления бизнеса.

— Да, действительно существующая сегодня система мер государственной поддержки направлена на предпринимателей на разном жизненном цикле их развития. Есть поддержка и для начинающих, и для тех, кто ведет свой бизнес не первый год. С прошлого года даже осуществлялась поддержка школьников, которые только рассматривают предпринимательство в качестве направления своей деятельности или в качестве выбора своей будущей профессии.

Итак, для начинающих предпринимателей у нас существует грантовая система поддержки. Грант — это та сумма, которая предоставляется предпринимателю для создания своего бизнеса безвозмездно. Необходимо только принять участие в конкурсе, доказав состоятельность своего бизнес-плана и осуществлять свою деятельность в соответствии с ним. Максимальная сумма поддержки — 300 тысяч рублей. Но для инновационных предпринимателей она повышается до 500 тысяч рублей. Но я бы рекомендовал начинающим предпринимателям не запрашивать максимальную сумму в триста тысяч, а исходить, прежде всего, из того,



Алексей Петрович Табаков

что реально необходимо для создания вашего бизнеса. Ведь иногда, чтобы начать бизнес, достаточно и 80 тысяч рублей, чтобы купить первый небольшой станок или оборудование.

Если предприниматель работает не первый год и принял решение расширить бизнес, то для этого есть иные формы господдержки. Например, Агентство по поддержке малого бизнеса может поддержать в пополнении оборотных средств под 8,25% годовых. Гарантийный фонд может оказать поддержку в виде дополнительного поручительства для получения кредита. Наше министерство просубсидирует первоначальный взнос предпринимателю, если он будет приобретать оборудование в лизинг. Если бизнес достаточно эффективен на протяжении уже нескольких лет, и предприниматель решил взять кредит в банке для приобретения оборудования, то он может воспользоваться субсидированием процентных ставок по получаемым кредитам в банке. 2/3 ставки рефинансирования, а на сегодняшний день она составляет 8,25%, могут быть просубсидированы по кредиту. Это достаточно существенная поддержка.

Особо хотелось бы выделить те формы поддержки, которые не всегда измеряются деньгами. Это деятельность бизнес-инкубаторов в республике. Именно там предпринимателям расскажут о системе налогообложения, помогут найти партнеров или предупредят о конкурентах, которые существуют в этом бизнесе. Для тех, кто уже работает не первый год, существующий в Республиканском бизнес-инкубаторе ЕвроКоррЦентр может подобрать партнеров даже за пределами Российской Федерации. А Центр экспортной поддержки поможет и советом, а иногда и финансово осуществить экспорт произведенной продукции за пределы республики. Кроме того, в бизнес-инкубаторе осуществляется юридическая консультация по различным правовым вопросам на бесплатной основе.

Формы государственной поддержки очень разнообразны, и ими необходимо пользоваться. Заметен и существенный социальный эффект. По итогам 2012 года за счет всех форм господдержки удалось дополнительно создать почти 3 тысячи новых рабочих мест по всей республике и около 9 тысяч рабочих мест сохранить.

— Планируется ли в перспективе появление каких-то новых форм государственной поддержки?

— Да, в этом году мы хотим поддержать тех, кто будет создавать частные детские сады. На эти цели можно будет получить грант в размере до миллиона рублей. Также мы подаем заявку на участие в конкурсе Минэкономразвития России

— Наши молодые и инновационные предприниматели удивляют и радуют. Например, небольшая компания из Новочебоксарска разрабатывает приложения для айфонов и айпадов. Они создают детские развивающие игры на основе методик, созданных чувашскими педагогами.

Другим интересным проектом является проект по переработке плодовоовощной продукции, который ориентирован на столовые и рестораны города Чебоксары и ближайших окрестностей. Это переработка, очистка продукции и фасовка ее в вакуумную упаковку для того, чтобы повара не занимались очисткой овощей, а, вскрыв упаковку, могли сразу использовать продукт для приготовления.

Еще один интересный проект связан с обработкой золота. Мы поддержали приобретение оборудования в лизинг, которое способно через программное обеспечение создавать ювелирные изделия, в том числе и с национальным орнаментом. Сегодня эта компания занимает очень существенную долю на рынке обручальных колец России.

Интересным был проект по созданию патриотического клуба, где молодежь приучают к выносливости, смелости, к преодолению преград. На приобретение стенда скалолазания этому клубу мы выделили грант.

— В Чувашии еще в марте появились свои бизнес-омбудсмены. Есть ли сегодня конкретные результаты деятельности института уполномоченного?

— На сегодняшний день бизнес-омбудсмен Чувашии выполняет свои функции на общественных началах. После одобрения закона об уполномоченном Госсоветом Чувашии и подписания Главой ЧР правовая основа и соответственно деятельность его приобретает не только общественную, но и законодательную основу. После чего у него появится свой штат. И, думаю, мы много услышим о его делах.

Но уже сегодня к нему поступают вопросы и предложения. Одно из последних направлений, которым он активно занимался в последнее время — это как раз проблема повышения платы страховых взносов в Пенсионной фонд. И мы активно взаимодействовали по этому вопросу. Все предложения совместно обсуждали и направляли в федеральные ведомства — он, соответственно, федеральному уполномоченному, а мы в федеральные органы. Одним из наших предложений было ввести двухгодичные налоговые каникулы для начинающих предпринимателей. И второе наше предложение заключалось в том, о нем я уже говорил выше, чтобы предоставить льготы для предпринимателей, которые зарегистрированы и действуют на территории муниципальных образований с численностью жителей менее 50 тысяч человек. Но на сегодня на федеральном уровне рассматриваются иные варианты. В частности, вариант предоставления льгот для тех, чья выручка по итогам года составляет менее 300 тысяч рублей или вариант включения суммы страховых взносов в стоимость патентов, которые приобретаются предпринимателем в рамках закона о патентном налогообложении.

— Наша встреча проходит в преддверии Дня российского предпринимателя. Несколько пожеланий от министра экономического развития, промышленности и торговли Чувашии предпринимательскому сообществу республики.

— Предпринимателям я желаю больше прибыли и меньше затрат! Ведь получение прибыли — один из факторов предпринимательской деятельности. Наверное, каждый предприниматель выбрал то направление, которое ему интересно. Так пусть его деятельность, от которой он получает радость и удовольствие, приносит ему больше прибыли.

И относись к налоговым платежам не только как к обязательству, но и как к форме ответственности перед своими детьми, родителями, друзьями.

— Алексей Петрович, какие интересные проекты реализуют сегодня предприниматели в республике?

О. ГОЛУБЕВА.

Формы государственной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства

Table with 2 columns: 'Формы поддержки' and 'Куда обращаться'. It lists various support measures like grants, subsidies, and loans, along with the responsible agencies such as the Ministry of Economic Development and Entrepreneurship of the Republic of Chuvashia.

Итальянские станки для местных швейников

Новочебоксарская швейная фабрика «Элита» не новичок в своей отрасли. Уже 20 лет предприятие, относящееся к среднему бизнесу, снабжает ходоной продукцией жителей республики и российских регионов. А ее стабильности и конкурентоспособности в определенной степени способствует умение пользоваться государственной поддержкой.



«Возможность получения различных форм поддержки через Минэкономразвития Чувашии мы заинтересовались лет пять — шесть назад, в период последнего экономического кризиса, — сказала директор Вера Морозова. — Чтобы развивать производство, нам необходимо постоянное участие в профильных ярмарках, а во время кризиса любые затраты, словно камни, могут потянуть предприятие вниз. Вот мы и обратились тогда в министерство за возмещением расходов на выставочно-ярмарочную деятельность. Нам поддержали, и потом мы неоднократно направляли туда подобные заявки, которые в большинстве случаев удовлетворялись».

Последний раз швейная фабрика, оформив банковский кредит на строительство, обратилась в Минэкономразвития за субсидированием процентных ставок по этим заемным средствам. Таким образом, совместными финансовыми усилиями частного предприятия и государства, на «Элите» появился пристрой к основному корпусу. На новых площадях разместили раскройное производство, где

установили новейшее итальянское оборудование, которое поможет значительно улучшить внешний вид выпускаемых изделий. Здесь же, на втором этаже, и офисы для ИТР, оборудованные по последнему слову компьютерной техники. Особое внимание уделено бытовым помещениям. Прежде работники переодевались в тесноте и обители в небольшой комнате, разогревая в микроволновках принесенную из дома еду. Теперь их услуги просторные гардеробные и комната приема пищи, скорее даже столовая, в которую заводится горячее питание.

А финансовый отдел «Элита» не дремлет, вольно и поперек изучая российские законы, регламентирующие «жизнь» бизнеса. Вот нашли довольно свежее федеральное положение, согласно которому снижается налог на прибыль тем предприятиям, которые ведут строительство, расширяя производство, и повышают занятость населения, создавая новые рабочие места. Швейная фабрика сейчас как раз проводит такую политику, поэтому, подготовив нужные бумаги, решила воспользоваться льготой.

Слава чистому картофелю!

Сначала Виктор Харнас выучился на повара в Чебоксарах, потом несколько лет стажировался за границей, а вернувшись в столицу республики, устроился шеф-поваром в один из ресторанов и стал соинвестором проекта, вплотную связанного с профессией.

Вместе с компаньоном они закупили линию для очистки и вакуумной упаковки овощей, установили ее в пустующей столовой бывшего завода и начали снабжать, так сказать, «еврокартофелем», в первую очередь, городские школы. Это если в двух словах. В реальности же потрудиться пришлось немало. Сначала думали — считали, насколько оправдана в нашей местности да при старом менталитете такая задумка. Хотя знали из прессы, что республиканское Минэкономразвития не раз подавало предпринимателям мысль: хорошо бы на наших богатых вторым хлебом землях наладить современную упаковку картофеля, а там, глядишь, и его переработку. Так что, когда уредители малого предприятия «Агробиотика» обратились в это министерство за поддержкой, там, одобрив их бизнес-план, выделили безвозмездные 300 тысяч рублей, как начинающим свое дело.

Часть этих денег потратили на оборудование, часть ушла на приведение мини-цеха в нормальный вид. А на детальное изучение потребностей, специфики местного рынка понадобилось определенное время. И вот, наконец, в прошлый понедельник первая партия картофеля, 100 кг, была отправлена в столовую 37-й чебоксарской средней школы. «Картофель оказался чистым и без «глазков», выковыривание которых особо трудоемко для нас», — охарактеризовали первую поставку работники столовой, до которых дозвонился корреспондент «СЧ». Причем порция пюре, по их словам, пока несколько не выросла в цене из-за того, что исходное сырье поступило полностью готовым к варке. Значит, затраты столовой на покупку очищенного и упакованного картофеля снизились с затратами на покупку обычного, часть которого в виде картофельных очистков и порченных клубней непременно образует отходы.



Сейчас школы закрываются в связи с окончанием учебного года, и у заведующих школьных столовыми достаточно времени, чтобы обучать новаторское предложение от поставщиков картофеля. А у Виктора и его единомышленников — наметить планы на будущее. «Мы продолжим изучать себестоимость картофеля с учетом сезонных цен, чтобы определить для своего предприятия точку безубыточности. Но, конечно, не в ущерб клиентам», — сформулировал предприниматель первоочередную задачу.

«Золотой» станок для чувашских ювелиров

Недостатка в ювелирных магазинах, торгующих, в основном, не местным товаром, столица Чувашии не испытывает. Это поймет каждый, побывав на центральных улицах Чебоксар. А если доехать на городском транспорте до южной окраины и пешочком пройти пару километров, можно попасть на малое предприятие, выпускающее золотые обручальные кольца, по словам работников, «в формате 3Д».



То есть рисунок на колечке как будто двигается и, кажется, вот-вот «оживет» и соскользнет с ободка. Эта многомерность узора создается на станке с числовым программным управлением. «Вся начинка его произведена на предприятиях Германии, а сборка осуществлена на турецкой фирме», — рассказывает Татьяна Ок, коммерческий директор малого предприятия «Тимофевь». — Не известно, работают ли на каких других российских ювелирных предприятиях такие замечательные станки, возможно, наш пока единственный. Стоит он, разумеется, недешево. И малому предприятию в одиночку такую покупку никогда не осилить. А вот с государственной поддержкой — другое дело».

Такая поддержка была оказана ювелирам в виде субсидированного лизинга, оформленного по линии Минэкономразвития. Получить возврат процентов по лизингу несложно. Надо собрать несколько документов, в том числе и платежных. Сдать их в городской многофункциональный центр, откуда они поступят в министерство. Там документы довольно быстро рассмотрят и вынесут решение. Малое ювелирное предприятие подало заявку на 50-процентное возмещение первоначального взноса в январе текущего года, а в первых числах марта на банковский счет уже поступила государственная помощь.

Кстати, здесь изготавливают не только обручальные кольца, но и другие украшения из золота. Последнюю коллекцию цепочек и браслетов патриотично назвали «Семол», что можно перевести с чувашского как «Легкость». «Не готовы сделать следующий патриотичный шаг — открыть в Чебоксарах фирменный магазин, в котором бы ваши изделия стоили гораздо дешевле?», — допытывается у коммерческого директора. «Возможно, — загадочно улыбается она. — Но пока мы продолжим наращивать производство. Ну и государственную поддержку постараемся получать. Сейчас отдали заявку в Минэкономразвития на возмещение затрат по выставочной деятельности. Мы ведь теперь, когда стали узнаваемы, стараемся не пропустить ни одну выставку ювелиров в России».